

Position: Regionalleiter (Aktiv-/Passivgeschäft), unmittelbar an den Vorstand berichtend, für eine renommierte, traditionsreiche, ertragsstarke Universalbank; Dienstsitz: Rhein-Main

Projekt: PVRT

Ihr Kontakt: Herr Peter Hannemann (P.Hannemann@jobfinance.de)
Telefon: 06172/4904-32
Frau Birgit Gessner (B.Gessner@jobfinance.de)
Telefon: 0177/2526106
Frau Ulrike Bergweiler (U.Bergweiler@jobfinance.de)
Telefon: 06172/4904-10

Aktuelle Stellenangebote im Internet:

Eine Zusammenfassung aller zurzeit von uns bearbeiteten Projekte finden Sie auch im Internet auf WWW.JOBFINANCE.DE. Das Angebot gliedert sich in die Bereiche Banken, Versicherungen, Kapitalanlagegesellschaften, Leasing, Immobilien, Unternehmensberatungen, Finanzbereiche der Industrie und sonstige Finanzdienstleistungen.

Neue Stellenangebote:

Durch eine Registrierung auf unserer Internetseite ist es Ihnen möglich, sich immer die neuesten Unternehmens- und Positionsbeschreibungen aus dem Sie interessierenden Segment per E-Mail-Abo zusenden zu lassen.

Wir über uns:

Die Stephan Unternehmens- und Personalberatung GmbH ist mit rund 20 Mitarbeitern seit über zwei Jahrzehnten im Finanzdienstleistungsmarkt aktiv. Die kontinuierlich erfolgreiche Betätigung führte zur Auszeichnung als beste deutsche Personalberatung für Finanzdienstleistungen durch die englische Wirtschaftszeitschrift "The Economist".

UNTERNEHMENS- UND POSITIONSBESCHREIBUNG

PVRT

Regionalleiter (Aktiv-/Passivgeschäft), unmittelbar an den Vorstand berichtend, für eine renommierte, traditionsreiche, ertragsstarke Universalbank. Dienstsitz: Rhein-Main

1. Das Unternehmen

Die traditionsreiche und dynamische Bank gehört zu den führenden, ertragsstarken Finanzhäusern im Rhein-Main-Gebiet. Auf Basis von höchster Kompetenz und zeitgemäßer Innovation werden individuelle Dienstleistungen für Firmen- und Privatkunden angeboten. Aufgrund der lokalen Präsenz und des Netzwerkes verfügt das Haus über eine hohe Produktkompetenz, verbunden mit einer notwendigen Verankerung an den jeweiligen lokalen Märkten.

2. Die Aufgaben

Die Marktbearbeitung wird bei unserem Auftraggeber sowohl von der strategischen Planung als auch von der operativen Umsetzung (Führung der Filialen) vom zuständigen Regionalleiter durchgeführt. Für die Führung eines ertragsstarken und renommierten Regionalmarkt suchen wir einen unmittelbar dem Vorstand berichtenden Regionalleiter. Um die Region fachlich und persönlich erfolgreich zu führen, die Mitarbeiter zu motivieren und zu integrieren, denken wir an einen dynamischen und bereits führungserfahrenen Fachmann des Privatkundengeschäftes, der insbesondere die folgenden Hauptaufgaben hat:

- Persönliche Führung und fachliche Leitung der Region, dies beinhaltet die Führung der Filialleiter und Firmenkundenberater unmittelbar, der Innendienst-Organisation und der Kundenberater des Privatkundengeschäftes mittelbar
- Strategische Planung und Leitung der operativen Umsetzung im Marktbereich

- Regelmäßige Durchführung von Marktgesprächen mit den direkt an ihn berichtenden Mitarbeitern zur besseren Ausschöpfung des Ertrages bzw. Kunden- und Cross Selling-Potentials
- Aktive Steuerung der Vertriebsaktivitäten der Filialen
- Sicherstellung der sowohl Aktiv- als auch Passiv- und Wertpapier-Geschäftsausrichtung der Kundenberater
- Laufende Kontrolle der Vertriebsergebnisse als Soll/Ist-Vergleich
- Wahrnehmung der mit der Position verbundenen gesellschaftlichen Kontakten, z.B. Veranstaltungen
- Betreuung und Beratung ausgewählter Kunden (Privat- und Firmenkunden)

3. Die Anforderungen

Im fachlichen Bereich:

- Solide, bankfachliche Ausbildung, ergänzt durch eine bankspezifische Weiterbildung (Bankakademie o. ä.) oder ergänzt durch ein wirtschaftswissenschaftliches Studium
- Mehrjährige Führungserfahrung im gehobenen Privatkundengeschäft als Regionalverantwortlicher oder Leiter einer Großfiliale einer Privat- oder Großbank, diese ausgerichtet auf Aktiv- und Passivgeschäft, gerne auch aus den relevanten Abteilungen von Großsparkassen
- Mehrjährige Erfahrung in der Betreuung wichtiger ausgewählter Kunden, vorzugsweise im Privat- und Firmenkundenbereich

- Gute Kenntnisse im Kredit-/Anlage-/Wertpapiergeschäft, um den Anspruch der ganzheitlichen Betreuung der Kunden gerecht zu werden

Im persönlichen Bereich:

- Ausgeprägte Kundenorientierung, gute Allgemeinbildung, sicheres Auftreten, Verhandlungsgeschick, gute Umgangsformen sowie sicheres Ausdrucksvermögen
- Unternehmertyp, Führungs- und Überzeugungsstärke, natürliche Ausstrahlung und Autorität
- Konzeptionelle Stärke, verbunden mit der Fähigkeit, komplexe Sachverhalte einfach und einleuchtend darzustellen
- Durchsetzungskraft, Einsatzfreude und positives Denken

4. Das Angebot

Die erforderliche Eigenverantwortlichkeit, kombiniert mit dem erstklassigen Standing des Hauses im Markt, bieten in dieser Führungsfunktion ein professionelles Umfeld für einen im Aktiv/Passivgeschäft führungserfahrenen Kandidaten. Selbstverständlich vervollständigen attraktive Bezüge, die sich aus einem Festgehalt und einer erfolgsabhängigen Leistungszulage sowie einem Dienstwagen zusammensetzen, dieses interessante Angebot.

Das Angebot wendet sich gleichermaßen an Damen und Herren.

5. Ihr nächster Schritt

Wir bitten um Ihre Nachricht nach Erhalt der Positionsbeschreibung, ob Sie dieses Angebot weiterverfolgen möchten, damit die weitere Vorgehensweise bzw. ein persönlicher Gesprächstermin abgestimmt werden kann. Bitte senden Sie uns Ihre aussagekräftigen Unterlagen. Die Vertraulichkeit Ihrer Kontaktaufnahme wird garantiert.

Im Rahmen der Projektbearbeitung haben wir Ihre Daten gespeichert, auch um Sie zukünftig bei interessanten Personalberatungsaufträgen ansprechen zu können. Außer in dem Projekt, zu dem wir mit Ihnen in Kontakt stehen, werden wir über Ihre Daten nicht bzw. nur mit Ihrer vorherigen Zustimmung verfügen.