

**Position:** Abteilungsleiter Private Banking für eine erfolgreiche Bank mit hervorragendem Gesellschafterhintergrund. Dienstsitz: Düsseldorf

**Projekt:** PALP

**Ihr Kontakt:** Herr Peter Hannemann ([P.Hannemann@jobfinance.de](mailto:P.Hannemann@jobfinance.de))

Telefon: 06172/4904-32

Herr Roberto Adler ([R.Adler@jobfinance.de](mailto:R.Adler@jobfinance.de))

Telefon: 06172/4904-31 bzw. 0172/6789023

Frau Birgit Gessner ([B.Gessner@jobfinance.de](mailto:B.Gessner@jobfinance.de))

Telefon: 06172/4904-15 bzw. 0177/2526106

Frau Ulrike Bergweiler ([U.Bergweiler@jobfinance.de](mailto:U.Bergweiler@jobfinance.de))

Telefon: 06172/4904-10

**Aktuelle Stellenangebote im Internet:**

Eine Zusammenfassung aller zurzeit von uns bearbeiteten Projekte finden Sie auch im Internet auf [WWW.JOBFINANCE.DE](http://WWW.JOBFINANCE.DE). Das Angebot gliedert sich in die Bereiche Banken, Versicherungen, Kapitalanlagegesellschaften, Leasing, Immobilien, Unternehmensberatungen, Finanzbereiche der Industrie und sonstige Finanzdienstleistungen.

**Wir über uns:**

Die Stephan Unternehmens- und Personalberatung GmbH ist seit über drei Jahrzehnten im Finanzdienstleistungsmarkt aktiv. Die kontinuierlich erfolgreiche Betätigung führte zur Auszeichnung als beste deutsche Personalberatung für Finanzdienstleistungen durch die englische Wirtschaftszeitschrift "The Economist".



**UNTERNEHMENS- UND POSITIONSBESCHREIBUNG**

**PALP**

**Abteilungsleiter Private Banking für eine erfolgreiche Bank mit hervorragendem Gesellschafterhintergrund. Dienstsitz: Düsseldorf**

**1. Die Bank**

Unsere Auftraggeberin ist eine ertragsstarke Universalbank mit einer erstklassigen Kernkapitalquote. Sie verfügt über ein langjährig bewährtes fokussiertes Geschäftsmodell und ein sehr gutes Risikoprofil als Fundament der Stabilität. Neben dem erfolgreichen Privatkundengeschäft steht das mittelständische Firmenkundengeschäft im Wachstumsfokus. Dabei wird Wert auf die ganzheitliche Betreuung gelegt. Mit einer großen vierstelligen Mitarbeiterzahl und einem zweistelligen Milliarden-Bilanzvolumen ist man in Nordrhein-Westfalen eine der großen Adressen im Markt.

**2. Die Aufgaben**

Die Bank ist bundesweit mit Filialen sowohl im Privatkundengeschäft als auch im Private Banking tätig. Aufgrund des breiten und überaus erfolgreichen Geschäftsmodells können die vermögenden Kunden im Bereich Private Banking sowohl von der Finanzierungsseite als auch von der Anlagenseite ganzheitlich, bestmöglich und konzernunabhängig betreut werden. Innerhalb der Marktregion steuern dabei Regionalverantwortliche das lokale Private Banking-Geschäft, die wiederum fachlich an den gesuchten Abteilungsleiter Private Banking berichten. Dieser steuert aus der Zentrale sämtliche Wertpapier- und Private Banking-Themen für das Privatkundengeschäft.

- Führung, Steuerung und Motivation der Mitarbeiter in der Abteilung
- Als Abteilungsleiter Private Banking tragen Sie die Verantwortung sowie die fachliche Steuerung für sämtliche Wertpapier und Private Banking-Themen für das Privatkundensegment
- Sie sind verantwortlich für das Zielgruppenmanagement Private Banking, für die Entwicklung der Zielgruppenstrategie sowie deren Produktgestaltung
- Sie sind verantwortlich für die Koordination der Schnittstellen zu Organisationseinheiten innerhalb des Bereichs Vertriebsmanagement Privatkunden sowie innerhalb der Bank



- Sie leiten fachbezogene Projekte
- Ihnen obliegt die disziplinarische und fachliche Führung der Ihnen zugeordneten Mitarbeiter

### **3. Die Anforderungen**

Für diese herausfordernde Aufgabe suchen wir einen führungserfahrenen Experten des Bereiches Private Banking, der gern führt und motiviert, die Abteilung strategisch ausrichtet, sich aber auch selbst als „Spielertrainer“ mit in die Fachaufgaben einbringt. In der augenblicklichen Aufgabe sollten die Themen Sales- oder Vertriebs-Management, Zielgruppenmanagement sowie Produkt- und Projektmanagement eine zentrale Rolle spielen. Die Anforderungen im Einzelnen:

- Sie haben eine bankkaufmännische Ausbildung sowie ein Studium der BWL oder eine Weiterbildung zum Bankfachwirt-/Bankbetriebswirt
- Sie überzeugen durch einschlägige Führungserfahrung im Private Banking-Umfeld, insbesondere in Wertpapier- und allen Private Banking-Themen
- Mehrjährige Erfahrung in den Bereichen Sales Management, Zielgruppen- und Produktmanagement
- Ausgeprägte analytische und konzeptionelle Fähigkeiten, eine selbständige Arbeitsweise, Entscheidungssicherheit und hohe Zielorientierung setzen wir genauso voraus wie hohe Kundenorientierung und ein großes Umsetzungs- und Motivationstalent
- Mehrjährige Führungserfahrung, ein kooperativer, konsequenter Führungsstil sowie Durchsetzungsvermögen runden Ihr Profil ab

### **4. Das Angebot**

Die erforderliche Eigenverantwortlichkeit, das gute Standing des Hauses am Markt sowie eine funktionierende interne Kommunikation mit kurzen Wegen bieten das professionelle Umfeld für eine erfolgreiche Führungstätigkeit im Private Banking. Selbstverständlich vervollständigen attraktive Bezüge, die sich aus Festgehalt und einer erfolgsabhängigen Leistungszulage zusammensetzen, dieses interessante Angebot.

**Das Angebot wendet sich gleichermaßen an Damen und Herren.**



## 5. Ihr nächster Schritt

Wir bitten um Ihre Nachricht nach Erhalt der Positionsbeschreibung, ob Sie dieses Angebot weiterverfolgen möchten, damit die weitere Vorgehensweise bzw. ein persönlicher Gesprächstermin abgestimmt werden kann. Bitte senden Sie uns Ihre aussagekräftigen Unterlagen.

*Im Rahmen der Projektbearbeitung haben wir Ihre Daten gespeichert, auch um Sie zukünftig bei interessanten Personalberatungsaufträgen ansprechen zu können. Außer in dem Projekt, zu dem wir mit Ihnen in Kontakt stehen, werden wir über Ihre Daten nicht bzw. nur mit Ihrer vorherigen Zustimmung verfügen.*

