

Position: Abteilungsleiter Industrie- und große Gewerbekunden bei einer namhaften deutschen Versicherungsgruppe. Standort: Norddeutschland

Projekt: CSAI

Ihr Kontakt: Herr Klaus Baumeister (K.Baumeister@jobfinance.de)

Telefon: 06172/4904-16 bzw. 0170/8339333

Herr Roberto Adler (R.Adler@jobfinance.de)

Telefon: 06172/4904-31 bzw. 0172/6789023

Frau Karina Avenoso (K.Avenoso@jobfinance.de)

Telefon: 06172/4904-22

Frau Ulrike Bergweiler (U.Bergweiler@jobfinance.de)

Telefon: 06172/4904-10

Aktuelle Stellenangebote im Internet:

Eine Zusammenfassung aller zurzeit von uns bearbeiteten Projekte finden Sie auch im Internet auf WWW.JOBFINANCE.DE. Das Angebot gliedert sich in die Bereiche Banken, Versicherungen, Kapitalanlagegesellschaften, Leasing, Immobilien, Unternehmensberatungen, Finanzbereiche der Industrie und sonstige Finanzdienstleistungen.

Wir über uns:

Die Stephan Unternehmens- und Personalberatung GmbH ist seit über drei Jahrzehnten im Finanzdienstleistungsmarkt aktiv. Die kontinuierlich erfolgreiche Betätigung führte zur Auszeichnung als beste deutsche Personalberatung für Finanzdienstleistungen durch die englische Wirtschaftszeitschrift „The Economist“.



UNTERNEHMENS- UND POSITIONS-BESCHREIBUNG

CSAI

Abteilungsleiter Industrie- und große Gewerbekunden bei einer namhaften deutschen Versicherungsgruppe. Standort: Norddeutschland

1. Die Aufgaben

Im Kontext einer klaren Wachstumsstrategie im Geschäftsfeld Kompositversicherung ist geplant, das Geschäft mit Industriekunden in profitablen Segmenten auszubauen und zu verstärken. Der Schwerpunkt liegt hierbei auf inländischen Risiken mit Versicherungssummen von € 5 Mio. bis zu € 50 Mio.

Neben der Verantwortung für das Underwriting, das Renewal und die Verarbeitung des Industriekundengeschäftes hat der Stelleninhaber folgende Aufgaben im Detail:

- Leitung der Abteilung mit dem Ziel einer kunden-, ertrags- und kostenorientierten Geschäftsentwicklung
- Weiterentwicklung der Geschäftsstrategie im Segment Industriekunden und der zur Umsetzung erforderlichen Geschäfts- und Zeichnungsanweisungen
- Unterstützung der eigenen Mitarbeiter und der Vertriebsteams bei der Akquisition und Beurteilung von Risiken
- Eigenverantwortliches und ertragsorientiertes Underwriting /Zeichnen von Risiken im Rahmen der Vollmacht
- Vorbereitung von Zeichnungsentscheidungen, die außerhalb der eigenen Vollmacht liegen
- Absicherung der Profitabilität durch aktives Bestandsmanagement



- Organisation und Umsetzung von Fachaufsichten
- Steuerung und Verbesserung der internen Arbeitsprozesse
- Weiterentwicklung der eingesetzten Methoden und Verfahren
- Auswahl, Führung, Motivation, Beurteilung sowie Entwicklung der unterstellten Mitarbeiter
- Anleitung, Weiterbildung und Förderung der Mitarbeiter bei den gestellten Aufgaben
- Fachliche Führung der personell im Vertrieb geführten Spezialisten
- Mitwirkung bei der Weiterentwicklung der Bereichs-, Ressort- und ggf. Konzernstrategie
- Ableitung von Schwerpunkten und Zielen für die Abteilung, inkl. Priorisierungsentscheidungen

2. Die Anforderungen

Zum nächstmöglichen Zeitpunkt wird eine unternehmerisch denkende und handelnde, vertriebsaffine Persönlichkeit gesucht, die die folgenden Anforderungen erfüllen sollte:

- Abgeschlossenes Studium im Fachbereich Wirtschaftswissenschaften, Wirtschaftsingenieurwesen oder eine vergleichbare Qualifikation
- Mehrjährige Berufserfahrung in der Industrieversicherung mit Schwerpunkt Feuer-/ Sachversicherung
- Detaillierte Kenntnis des deutschen Industrieversicherungsmarktes, inkl. des Maklermarktes



- Erste Führungserfahrung eines Teams und/oder im Management von Projekten
- Teamgeist, Agilität und Offenheit
- Ausgeprägtes Verhandlungsgeschick
- Kommunikations- und Durchsetzungsfähigkeit mit dem Willen zur Veränderung
- Englischkenntnisse in Wort und Schrift

3. Das Angebot

Dem unmittelbar an den Bereichsleiter berichtenden Stelleninhaber bieten sich beste Gestaltungsmöglichkeiten. Geboten werden ein vielseitiges und anspruchsvolles Aufgabengebiet, eine leistungsgerechte Bezahlung sowie die Sozialleistungen eines Großunternehmens.

Alle Einzelheiten der Vertragsgestaltung können – fachliche und persönliche Übereinstimmung vorausgesetzt – im direkten Dialog mit dem Auftraggeber geregelt werden.

Das Angebot wendet sich gleichermaßen an Damen und Herren

4. Ihr nächster Schritt

Wir bitten um Ihre Nachricht nach Erhalt der Positionsbeschreibung, ob Sie dieses Angebot weiterverfolgen möchten, damit die weitere Vorgehensweise bzw. ein persönlicher Gesprächstermin abgestimmt werden kann. Bitte senden Sie uns Ihre aussagekräftigen Unterlagen per E-Mail zu. Die Vertraulichkeit Ihrer Kontaktaufnahme wird garantiert.

